



# Akcelerator Technologiczny

# Jak i z kim działamy

## SZUKAMY

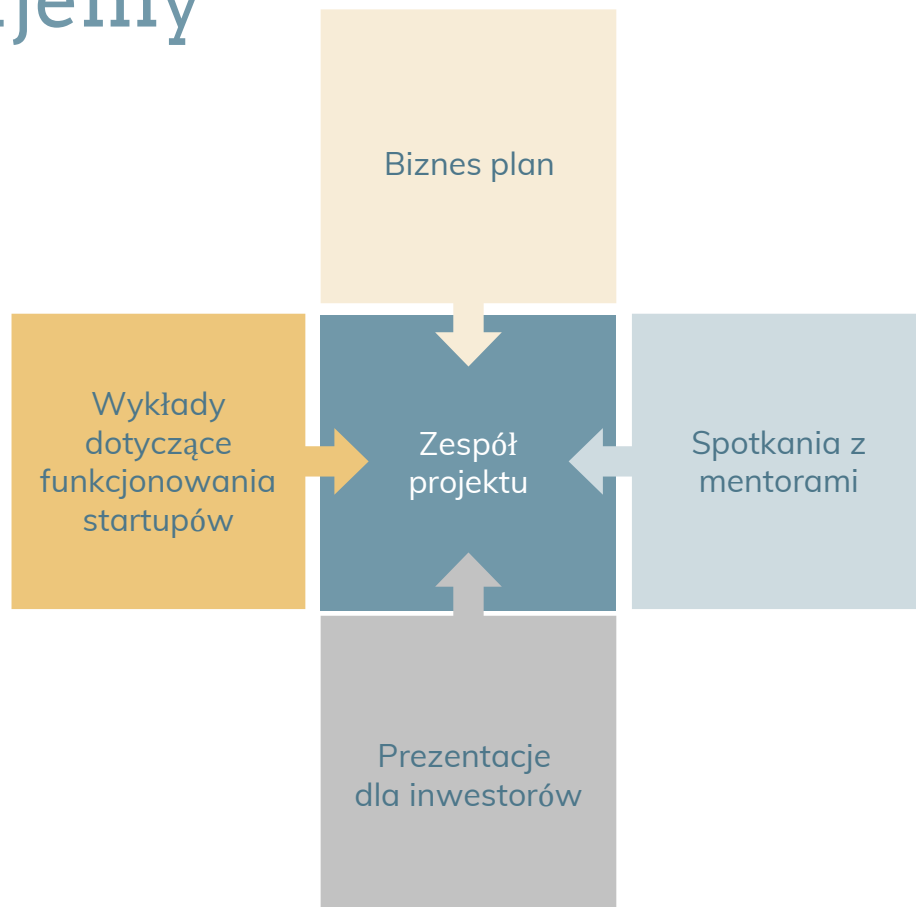
- ✓ Projektów technologicznych które w najbliższym czasie chcą rozpocząć pracę nad komercjalizacją swojej technologii.
- ✓ Startupów technologicznych istniejących nie dłużej niż 24 miesiące.
- ✓ Działających na terenie Mazowsza.

## OFERUJEMY

Czteromiesięczne wsparcie projektu, mające na celu dostarczenie zespołom wiedzy teoretycznej i praktycznej oraz biznes planu umożliwiających rozpoczęcie działalności komercyjnej oraz przedstawienie swojego projektu funduszom inwestycyjnym.



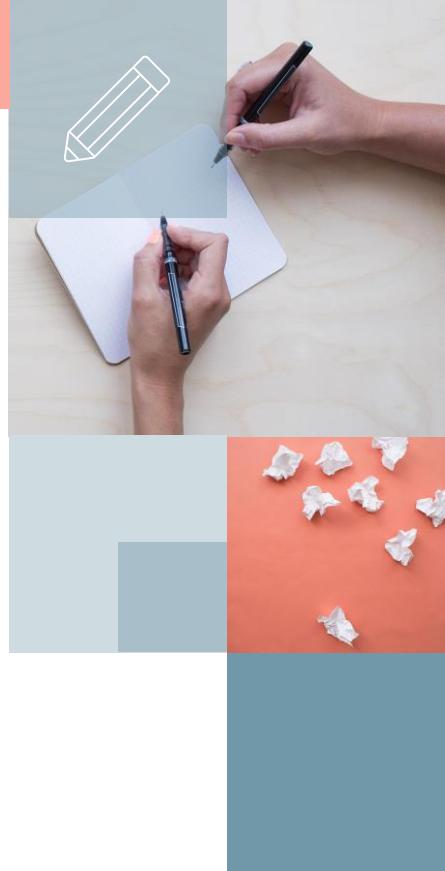
# Co oferujemy



# Wykłady

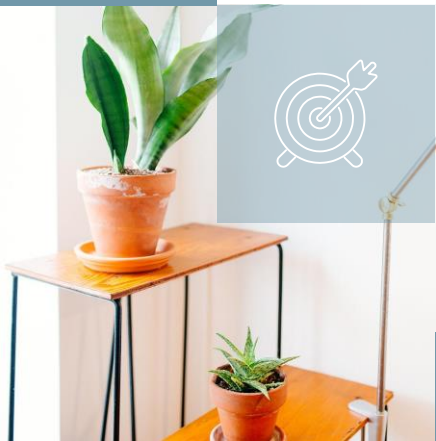
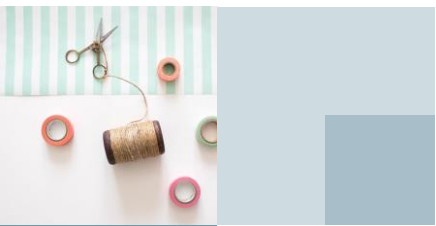
- Rozpoczynanie działalności biznesowej – pierwsze kroki
- Strategia patentowa oraz jej aspekty techniczne
- Strategia biznesowa
- Aspekty finansowe funkcjonowania startupu
- Wyzwania i pułapki marketingu i sprzedaży
- Dobór i zarządzanie zespołem
- Prezentacje inwestorskie

Prelegentami są osoby z doświadczeniem w tworzeniu lub doradzaniu startupom technologicznym



# Mentoring

- Praca jeden na jeden z doświadczonymi mentorami posiadających doświadczenie w tworzeniu startupów technologicznych
- Definicja potencjalnych kierunków rozwoju projektu, pułapek i największych barier do pokonania



# Biznes plan

- Tworzony jest w okresie 2-3 miesięcy przez zespół Akceleratora
- Zespół Projektu jest informowany o postępach oraz konsultowany w najważniejszych sprawach
- Jednoznacznie definiuje w jaki sposób biznes oparty na technologii Projektu wygeneruje stały strumień przychodów
- Opisuje cele biznesu, plan prowadzący do ich realizacji w okresie 3 lat oraz kamienie milowe
- Adresuje pierwszy rynek na który zostanie wprowadzona technologia



# Vouchery z usługami

100%  
dofinansowania

Voucher na  
usługi o  
wartości do  
5 000 PLN  
każda

50%  
dofinansowania

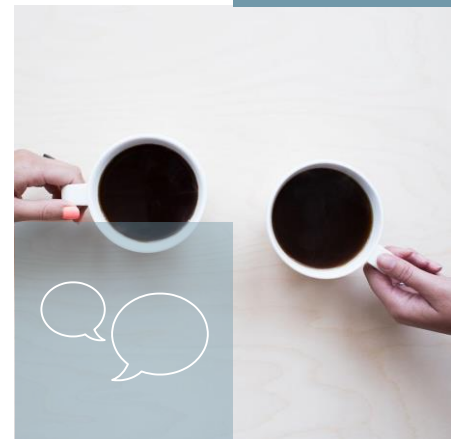
Voucher na  
jedną  
usługę o  
wartości do  
10 000 PLN

- Zbudowanie strategii komercjalizacji
- Strategia ochrony IP
- Analiza rynku docelowego. Główni gracze, segmentacja, dynamika, geografie
- Analiza IP konkurencji
- Plan rozwoju technologii koniecznej by wejść na wybrany rynek
- Pierwszy produkt/usługa. Plan jego/jej rozwoju
- Plan marketingowy, kanały wejścia na rynek,
- Plan rozwoju operacyjnego
- Analiza finansowa (horyzont 3 lat). Przychody, Inwestycje

- Plan certyfikacji produktu
- Przygotowanie zgłoszenia patentowego
- Definicja strategii sprzedaży
- Strategia budowania zespołu
- Wycena spółki
- Kolacja z Inwestorem

100%  
dofinansowania

Voucher o  
wartości do  
1 000 PLN



# Spotkanie z Inwestorami

- W ramach Akceleratora Projekty dostają opracowany biznes plan
- Ostatnie szkolenie obejmuje prezentacje inwestorskie
- W czasie Demo-day kończącej akcelerację każdy projekt przedstawia w 15 min zespołowi złożonemu z inwestorów swój biznes plan
- Inwestorzy zadają pytania i opiniują sposób przedstawienia biznes planu
- Projekty które zaintrygują inwestorów mogą liczyć na dalsze rozmowy o potencjalnej inwestycji w ich projekt





# Plan spotkań

Cztery całodzienne spotkania piątkowe

20 paź 2017

Wykłady.  
Spotkania z mentorami.  
Definicja potencjalnych  
rynków i produktów.  
Integracja.

Wykłady.  
Zdefiniowanie  
biznes case'u.

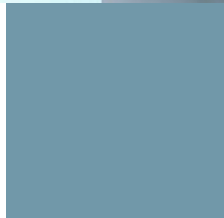
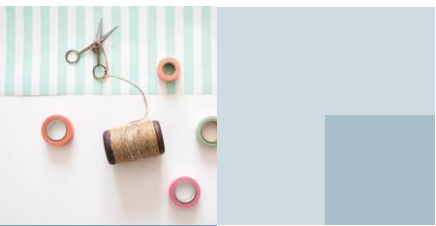
3 list 2017

2 lut 2018

Szkolenie z prezentacji  
inwestorskich.  
Omówienie biznes  
planu.

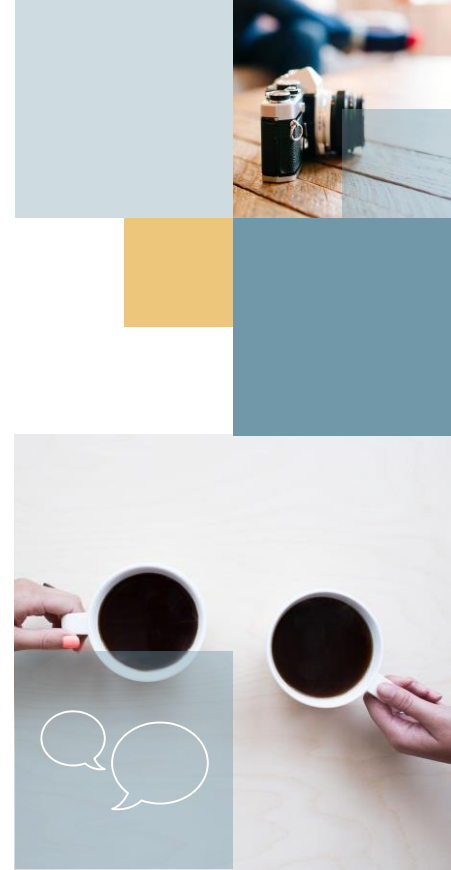
Demo-day.

16 lut 2018



# Zgłoszenie

- Zgłoszenie chęci uczestnictwa przez stronę [www.btminnovations.pl](http://www.btminnovations.pl)
- Kontakt ze strony Zespołu Akceleryjnego i przesłanie formularza zgłoszeniowego
- Wypełnienie i odesłanie formularza zgłoszeniowego do 18 paź 2017
- Informacja o kwalifikacji do Programu Akceleryjnego
- Kontakt  
BTM Innovations : 22 213 91 84  
[info@btminnovations.pl](mailto:info@btminnovations.pl)  
CZliTT: 22 234 14 30  
[lukasz.Sztern@pw.edu.pl](mailto:lukasz.Sztern@pw.edu.pl)
- Regulamin na [www.btminnovations.pl/akcelerator](http://www.btminnovations.pl/akcelerator)

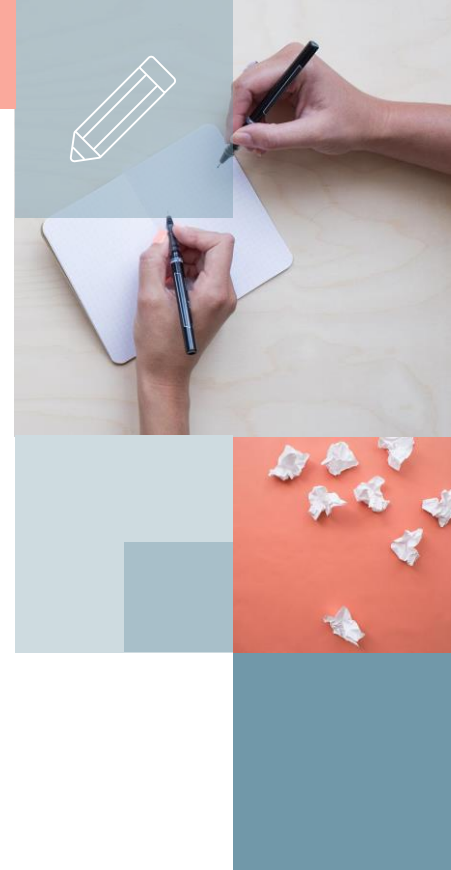


# Poufność

BTM gwarantuje poufność wszystkich danych wymienianych w ramach Procesu Akceleracji pomiędzy

- Projektami oraz
- BTM Innovations, CZliTT, Klastrami Polskimi
- Opiekunami
- Mentorami
- Przedstawicielami inwestorów

**Na prośbę przedstawicieli projektu podpisana może zostać umowa o poufności NDA**



# Opiekun

- Każdy projekt ma przydzielonego jednego lub dwóch opiekunów.
- Opiekun przydzielany jest po formalnej kwalifikacji projektu do Programu Akceleracji
- Towarzyszy zespołowi projektowemu / start-upowi przez cały proces. Jest jego punktem kontaktowym
- Przygotowuje z zespołem biznes case, definiuje plan pracy nad biznes planem, wykonuje biznes plan



Tomasz  
Poniński



Przemysław  
Furdal



Krystian  
Bania



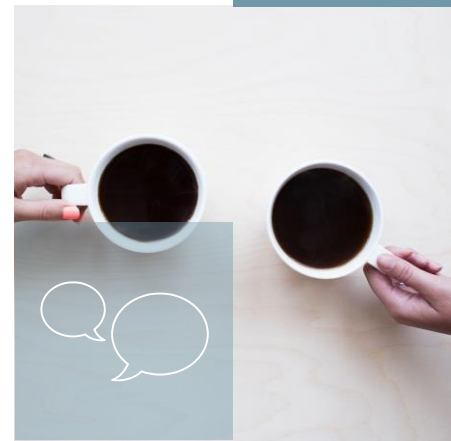
Piotr  
Wiliński



# Rozliczenie akceleracji

- Zespoły zakwalifikowane do udziału w Akceleratorze zobowiązane są do aktywnego uczestniczenia w programie, poprzez obecność na spotkaniach i wydarzeniach odbywających się w ramach Akceleratora.
- Zespoły zobowiązane są do podpisywania list obecności oraz do potwierdzania otrzymania wspólnie zdefiniowanych prac zrealizowanych przez Zespół Akceleratora w ramach tzw Voucherach.
- Wszystkie usługi (vouchery) wykonane na rzecz projektów/Zespołów oraz start-upów biorących udział w programie Akceleratora będą ewidencjonowane, poprzez określenie ilości pracy lub wartości wykonanych usług.

Na podstawie sporządzonej dokumentacji obliczona jest wartość udzielonego w ramach Akceleratora wsparcia, na którą start-upy otrzymają zaświadczenie o udzieleniu przez BTM pomocy de minimis.





Dziękujemy za uwagę

**Pytania? Odpowiedzi**



Fundusze Europejskie  
Program Regionalny



Unia Europejska  
Europejski Fundusz  
Rozwoju Regionalnego

