



Akcelerator technologiczny BTM

www.btminnovations.pl info@btminnovations.pl

BTM Innovations

Transfer
technologii

Doradztwo
technologiczne

Fundusz
inwestycyjny

Od technologii
do biznesu

Rozwinięcie
lub nabycie
nowej
technologii

Start-up,
Rozpoczęcie
biznesu

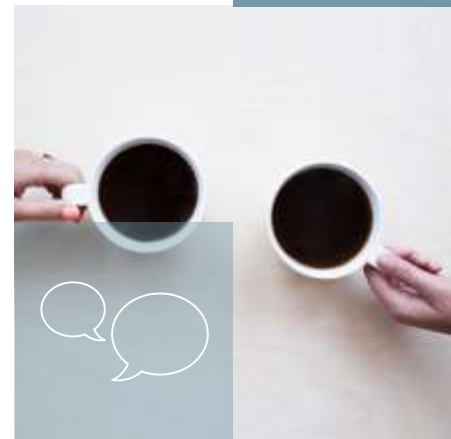
Akcelerator

Bony na
doradztwo
Usługi
proinnowacyjne

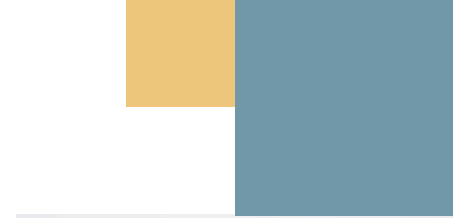
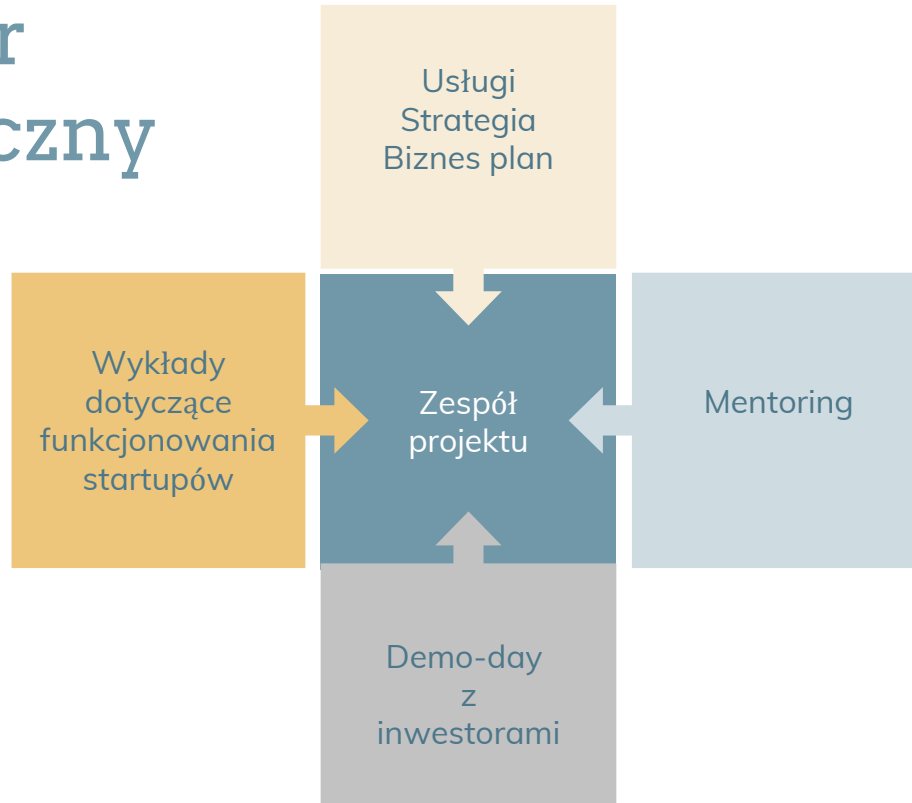
Pozyskiwanie
dodatkowego
dofinansowania

www.btminnovations.pl

info@btminnovations.pl



Akcelerator technologiczny BTM



Jak i z kim działamy

SZUKAMY

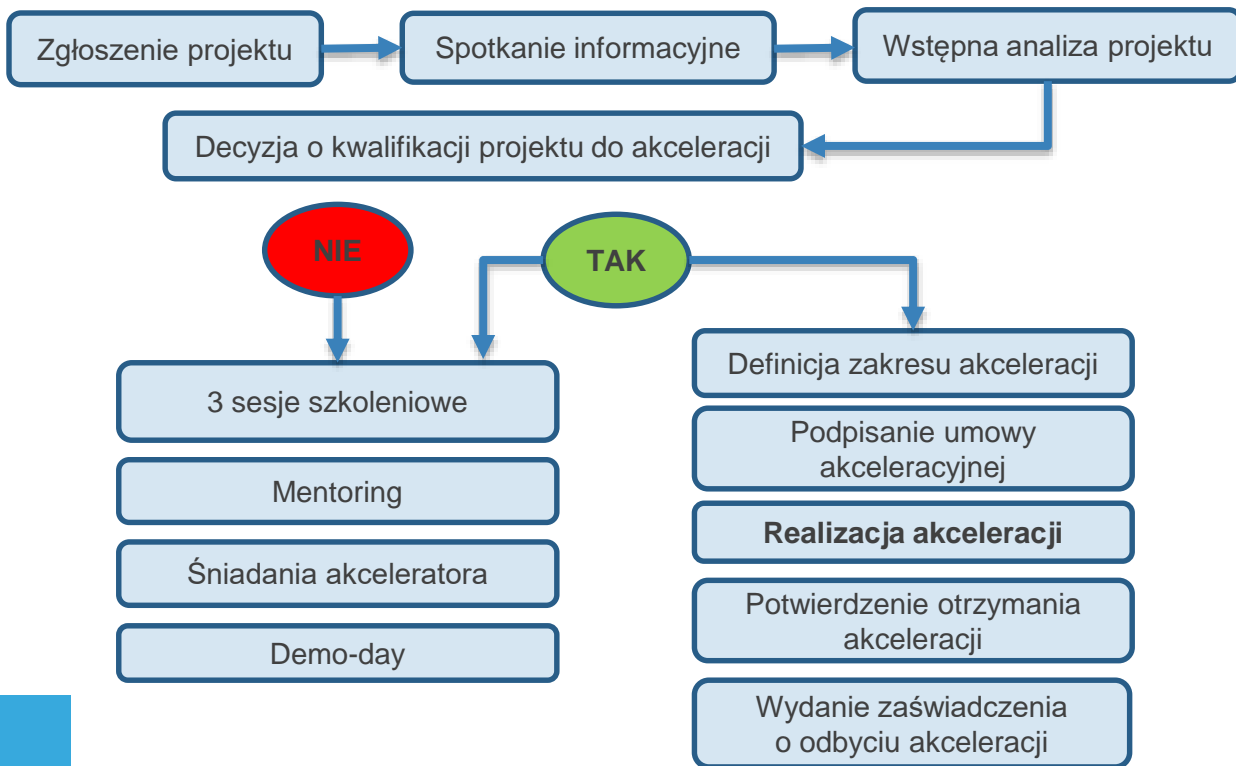
- ✓ Projektów technologicznych które w ciągu pół roku chcą rozpocząć komercjalizację swojej technologii poprzez założenie firmy
- ✓ Startupów technologicznych istniejących nie dłużej niż 24 miesiące.
- ✓ Działających na terenie Mazowsza.

OFERUJEMY

Czteromiesięczne wsparcie projektu:
mające na celu dostarczenie zespołom wiedzy teoretycznej i praktycznej
oraz usług doradztwa strategicznego (tzw. Voucherów)
umożliwiających przybliżenie się do rozpoczęcia działalności komercyjnej,
oraz przedstawienie swojego projektu funduszom inwestycyjnym.



Akcelerator - Proces



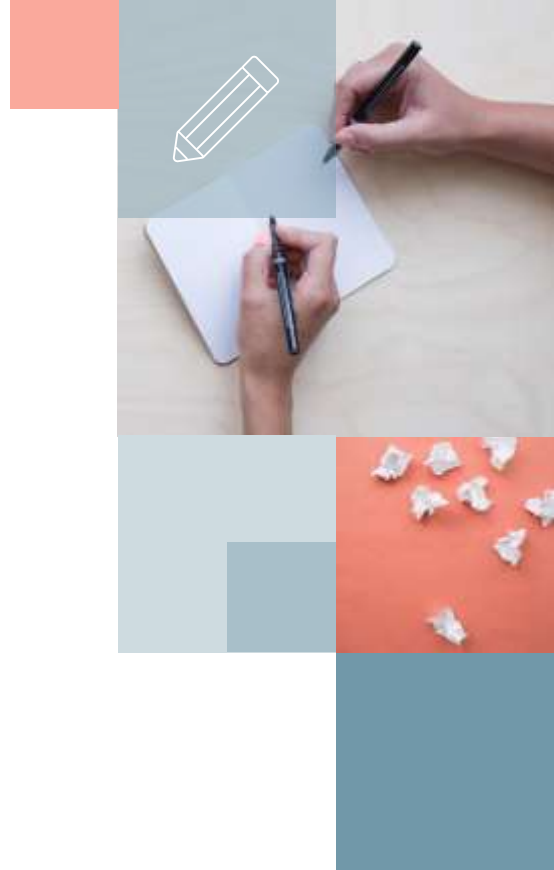
PASSION
DRIVE



Wykłady

- Rozpoczynanie działalności biznesowej – pierwsze kroki
- Strategia patentowa oraz jej aspekty techniczne
- Strategia biznesowa oraz aspekty finansowe funkcjonowania startupu
- Wyzwania i pułapki marketingu i sprzedaży
- Dobór i zarządzanie zespołem
- Prezentacje inwestorskie

Prelegentami są osoby z doświadczeniem w tworzeniu lub doradzaniu startupom technologicznym



Mentoring

- Praca jeden na jeden z mentorami posiadającymi doświadczenie w tworzeniu startupów technologicznych
- Definicja potencjalnych kierunków rozwoju projektu, pułapek i największych barier do pokonania

Spotkania w czasie sesji szkoleniowych

Wybór mentorów z listy



Vouchery z usługami

100%
dofinansowania

Voucher na
usługi o
wartości do
5 000 PLN
każda

50%
dofinansowania

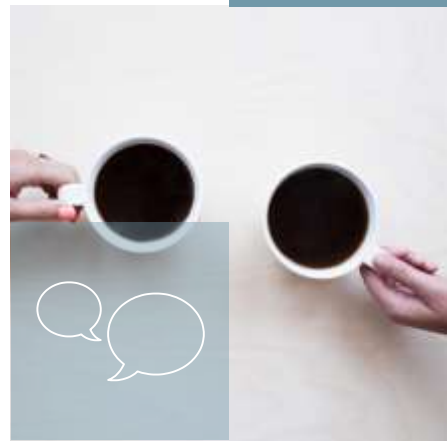
Voucher na
jedną
usługę o
wartości do
10 000 PLN

- Strategia komercjalizacji
- Strategia ochrony IP
- Analiza rynku docelowego: główni gracze, segmentacja, dynamika, geografie
- Analiza IP konkurencji
- Plan rozwoju technologii koniecznej by wejść na wybrany rynek
- Pierwszy produkt/usługa. Plan jego/jej rozwoju
- Plan marketingowy, kanały wejścia na rynek
- Plan rozwoju operacyjnego
- Analiza finansowa (horyzont 3 lat), w tym przychody i inwestycje

- Plan certyfikacji produktu
- Przygotowanie zgłoszenia patentowego
- Definicja strategii sprzedaży
- Strategia budowania zespołu
- Wycena spółki

www.btminnovations.pl

info@btminnovations.pl



Biznes plan – dla dojrzałych projektów

- Tworzony jest w okresie 2-3 miesięcy przez zespół Akceleratora
- Zespół Projektu jest informowany o postępach oraz konsultowany w najważniejszych sprawach
- Jednoznacznie definiuje w jaki sposób biznes oparty na technologii Projektu wygeneruje stały strumień przychodów
- Opisuje cele biznesu, plan prowadzący do ich realizacji w okresie 3 lat oraz kamienie milowe
- Adresuje pierwszy rynek na który zostanie wprowadzona technologia



Spotkanie z Inwestorami

W ramach Akceleratora Projekty dostają:

- elementy biznes planu lub opracowany biznes plan
- szkolenie obejmujące prezentacje inwestorskie
- możliwość prezentacji swojego biznes planu inwestorom w trakcie Demo-day, który kończy akcelerację
- Informację zwrotną od inwestorów, którzy zadają pytania i opiniują sposób przedstawienia biznes planu

Projekty które zaintrygują inwestorów mogą liczyć na dalsze rozmowy o potencjalnej inwestycji w ich projekt!



Plan spotkań

Cztery całodzienne spotkania piątkowe

2 marca

Wykłady.
Spotkania z mentorami.
Definicja potencjalnych
rynków i produktów.
Integracja.

Wykłady.
Zdefiniowanie
biznes case'u.

16 marca

18 maja

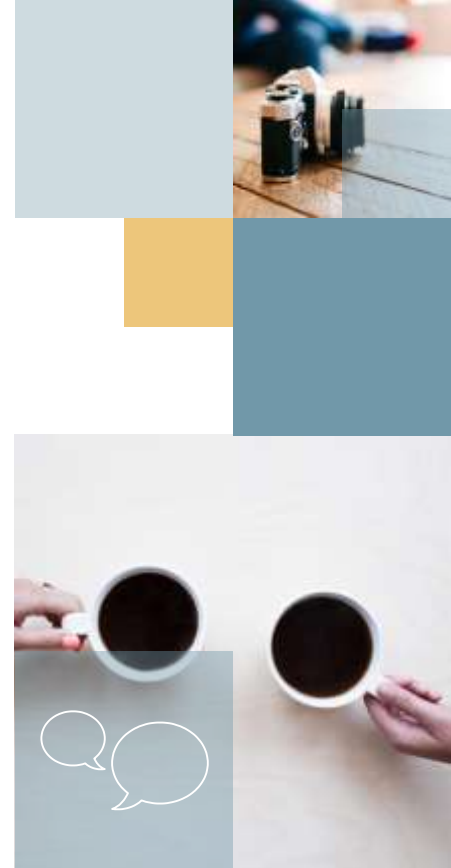
Szkolenie z prezentacji
inwestorskich.
Omówienie biznes
planu.

Demo-day.

1 czerwca

Zgłoszenie

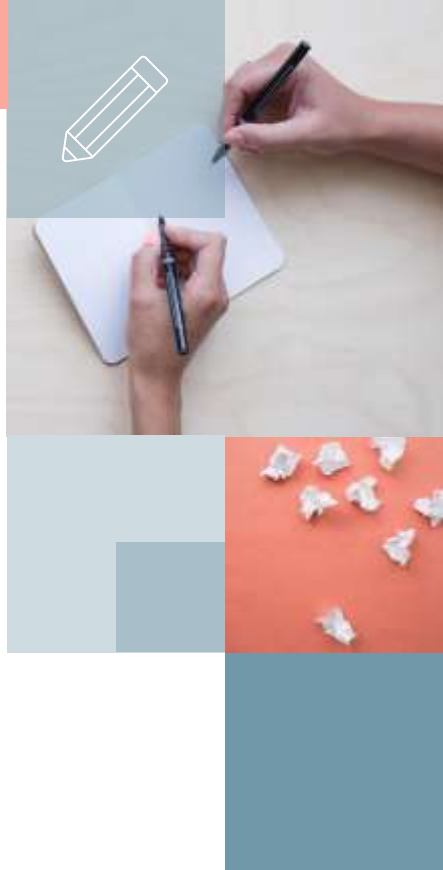
- Zgłoszenie chęci uczestnictwa przez stronę www.btminnovations.pl lub przesłanie formularza zgłoszeniowego
- Kontakt ze strony Zespołu Akceleracyjnego i pierwsze spotkanie
- Ocena projektu przez Komitet Akceleracyjny
- Informacja o kwalifikacji do Programu Akceleracyjnego
- Kontakt
BTM Innovations : 22 213 91 84
info@btminnovations.pl
CZliTT: 22 234 14 30
lukasz.Sztern@pw.edu.pl



Formalności

Po otrzymaniu decyzji o akceptacji do Akceleratora oraz uzgodnieniu zakresu akceleracji projekt otrzyma komplet dokumentów:

- Umowę akceleracyjną
- Regulamin Akceleratora
- www.btminnovations.pl/akcelerator
- Zasady przyznawania pomocy de minimis
- Wzór potwierdzenia otrzymania wsparcia akceleracyjnego

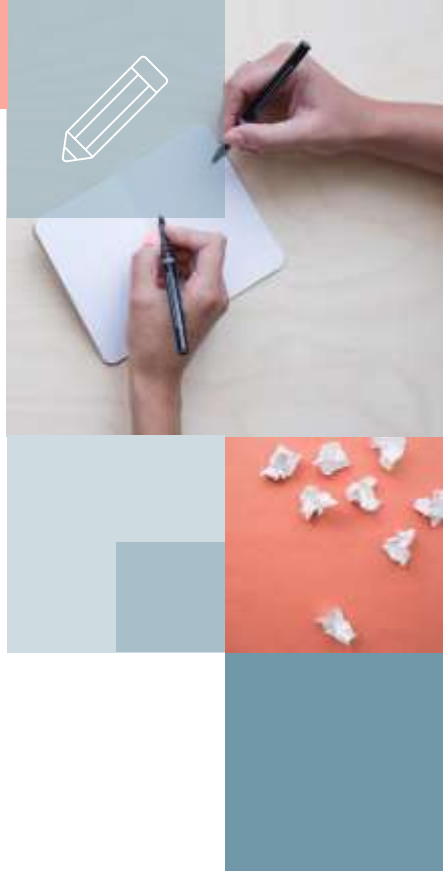


Poufność

BTM gwarantuje poufność wszystkich danych wymienianych w ramach Procesu Akceleracji pomiędzy

- Projektami
- BTM Innovations, CZliTT, Klastrami Polskimi
- Opiekunami
- Mentorami
- Przedstawicielami inwestorów

Na prośbę przedstawicieli projektu podpisana może zostać umowa o poufności NDA



Opiekun

- Każdy projekt ma przydzielonego jednego lub dwóch opiekunów
- Opiekun przydzielany jest po formalnej kwalifikacji projektu do Programu Akceleracji
- Towarzyszy zespołowi projektowemu / start-upowi przez cały proces. Jest jego punktem kontaktowym
- Przygotowuje z zespołem biznes case, definiuje plan pracy nad biznes planem, wykonuje biznes plan



Tomasz
Mierzwa



Przemysław
Furdal



Krystian
Bania

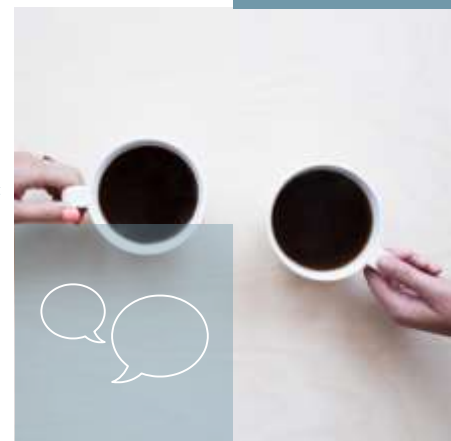


Piotr
Wiliński



Rozliczenie akceleracji

- Zespoły zakwalifikowane do udziału w Akceleratorze zobowiązane są do aktywnego uczestniczenia w programie, poprzez obecność na spotkaniach i wydarzeniach odbywających się w ramach Akceleratora.
- Zespoły wspólnie z opiekunem określają zakres usług, które zostaną zrealizowane na ich rzecz przez Zespół Akceleratora w ramach tzw. Voucherach.
- Zespoły podpisują umowę na akcelerację, która określa wartość usług świadczonych w ramach Voucherów. Świadczone usługi są dla uczestników Akceleratora nieodpłatne i rozliczane są jako pomoc *de minimis*. BTM wystawia zaświadczenie o udzieleniu pomocy *de minimis*.
- Po realizacji usług Zespoły potwierdzają otrzymanie rezultatów poprzez podpisanie protokołu odbioru.





Dziękujemy za uwagę

Pytania? Odpowiedzi



www.btminnovations.pl

info@btminnovations.pl